





Estudio del Sector de Cruceros en Canarias

Temporada 2014 – 2015

.

- Conocer la evolución de la actividad.
- Evaluar la percepción de las islas como destino de cruceros.
- Identificar las oportunidades que se generan en este sector y difundirlas para facilitar la iniciativa de los operadores para lograr un aprovechamiento eficiente de la actividad de cruceros.
- Caracterizar al crucerista en términos de perfil sociodemográfico, motivos de elección del destino, comportamiento de compra, actividades realizadas en la escala y valoración de la experiencia en el destino Canarias.

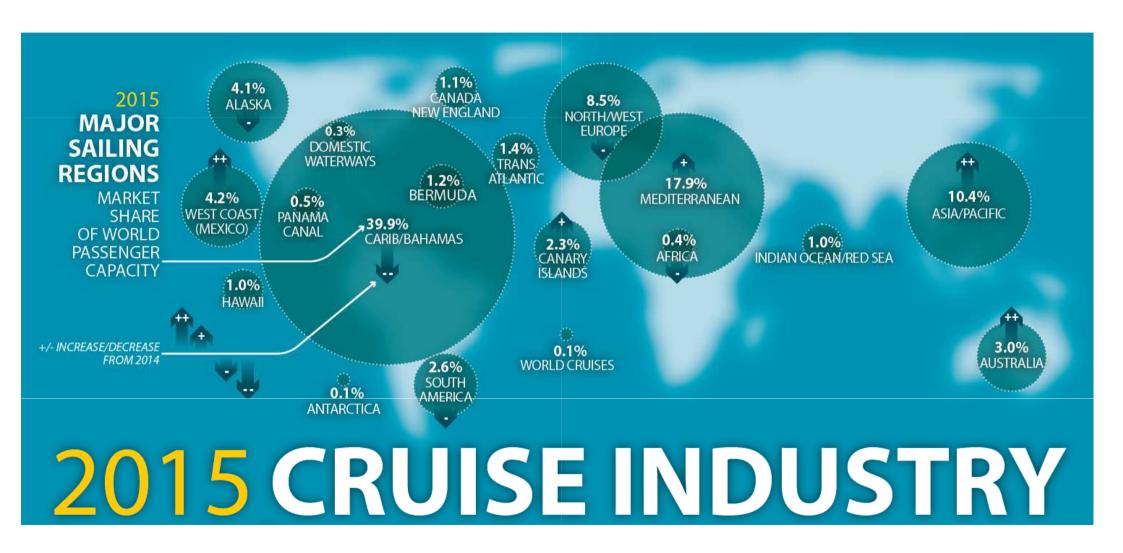
- Análisis de información facilitada por las Autoridades
 Portuarias de Santa Cruz de Tenerife y de Las Palmas sobre el tráfico de cruceros en sus puertos generada por sus sistemas de facturación.
- Entrevistas en profundidad con agentes del sector distribuidas por las diferentes islas objeto de estudio.
- Encuesta a pie de buque a 2.000 cruceristas durante la Temporada 2014 – 2015.

3

- A pesar de la crisis económica global, el sector de cruceros mantiene un crecimiento sostenido.
- Como mercado emisor América del Norte sigue siendo el mercado principal en esta actividad. Europa debido a su retraso crece a un ritmo superior, pero todavía tiene un recorrido importante para alcanzar el nivel de penetración del mercado americano (3,57% y 1,22% cruceristas/población).
- El crecimiento se basa en la apertura de nuevos destinos y la ampliación de la base de clientes, con un interés especial en los "millenials".

- Se mantiene la intensa competencia entre los grandes grupos que intentan fortalecerse en los principales mercados, y tratan de generar un importante abanico de ofertas innovadoras:
 - Nuevos itinerarios y destinos.
 - Evolución de los buques: "Mejor" frente a "Mas Grande", Amplios Camarotes, Atracciones, Gastronomía, Aire Libre, Adrenalina, ...
 - Impulso de las tecnologías para los clientes: mas ancho de banda, apps, ..
- Medio Ambiente y Seguridad (Safety y Security) siguen en primer plano.





6

E

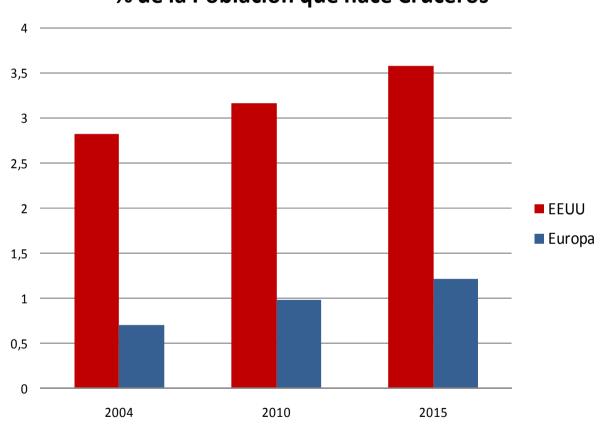
LA INDUSTRIA DE LOS CRUCEROS



7

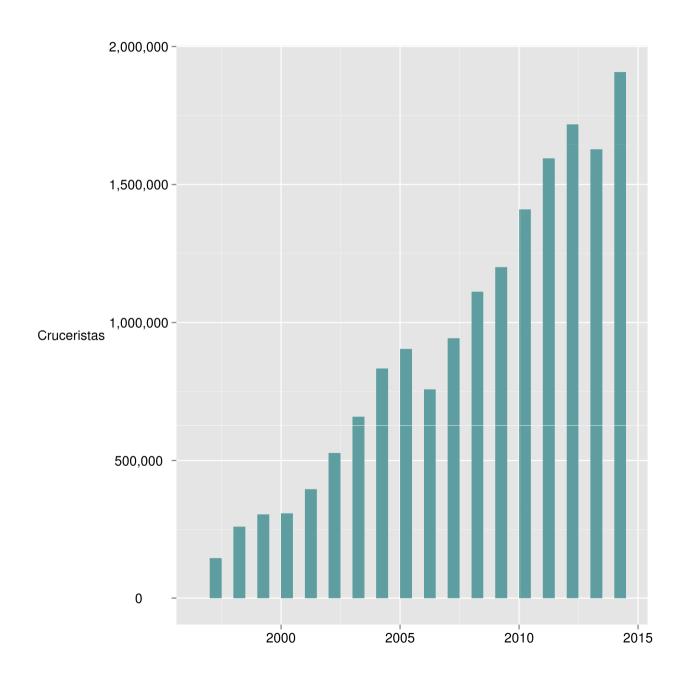


% de la Población que hace Cruceros



La comparativa evidencia el recorrido potencial del mercado europeo frente al americano





En 2014 se supera la cifra de 1.900.000 cruceristas en el destino Canarias

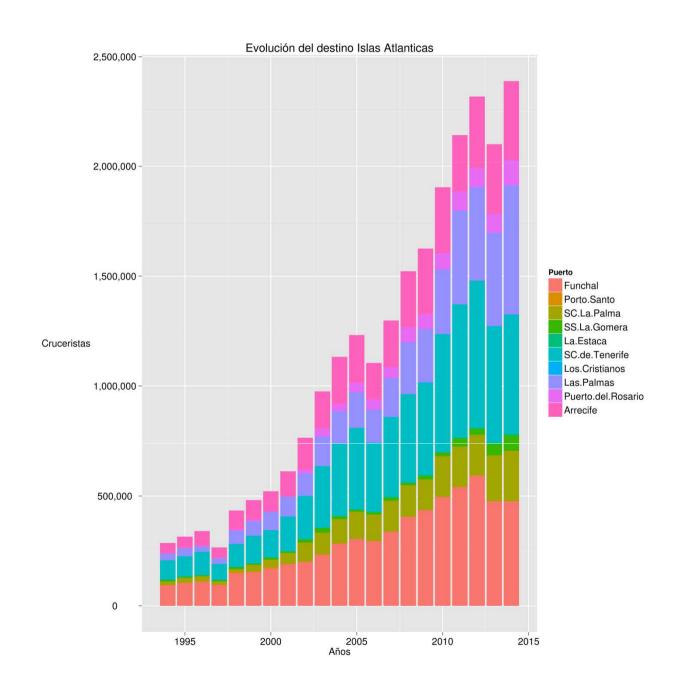
(



CANARIAS				
AÑO	Crucerista	En Escala	En Puerto Base	
1997	146.117	139.893	6.224	
1998	259.610	231.842	27.768	
1999	304.389	268.989	35.400	
2000	308.319	271.667	36.652	
2001	396.488	355.586	40.902	
2002	526.996	475.537	51.459	
2003	658.991	584.176	74.815	
2004	832.627	670.408	162.219	
2005	903.436	700.026	203.410	
2006	757.202	590.358	166.844	
2007	942.105	775.588	166.517	
2008	1.110.999	913.776	197.223	
2009	1.200.281	1.009.489	190.792	
2010	1.410.213	1.177.831	232.382	
2011	1.594.664	1.251.157	343.507	
2012	1.719.169	1.376.266	342.903	
2013	1.627.352	1.217.209	410.143	
2014	1.907.913	1.382.969	524.944	

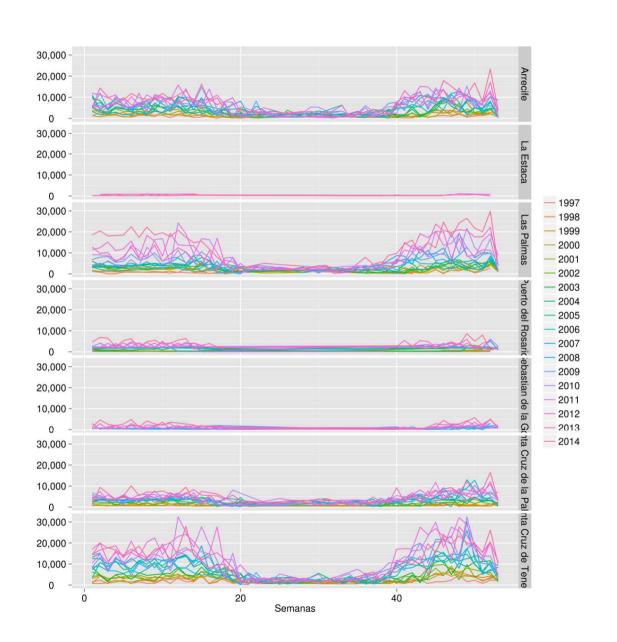
Tráfico de Cruceros en las Islas Atlánticas





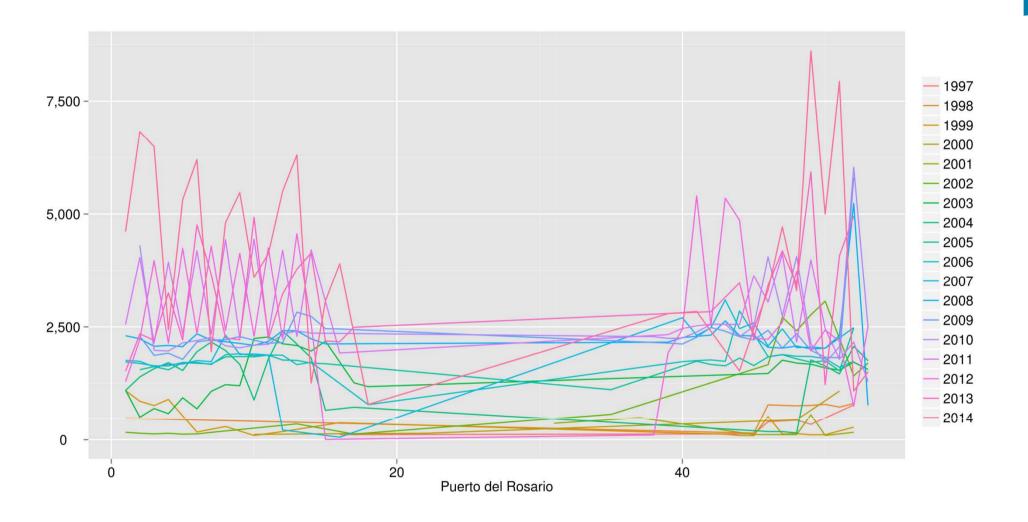
En 2014 el tráfico de cruceros en las Islas Atlánticas se acerca a los 2.400.000 cruceristas.





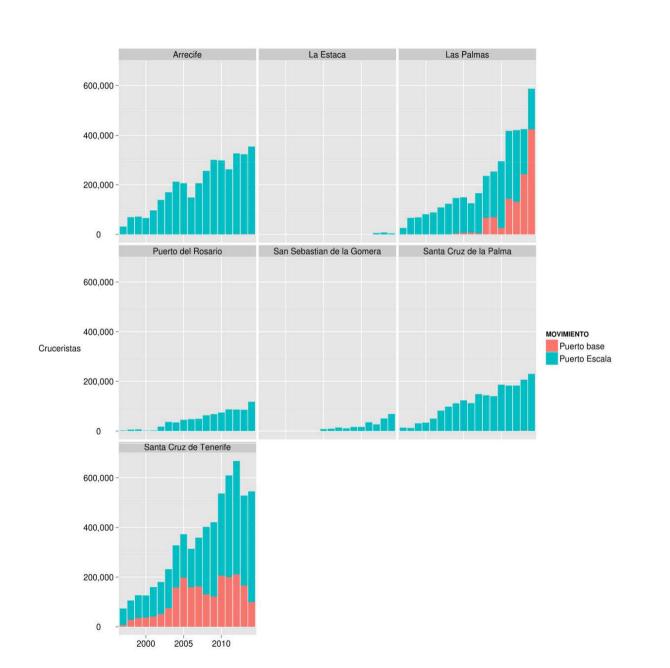
- Actividad Estacional
- Destino de Invierno





- Actividad Estacional
- Destino de Invierno

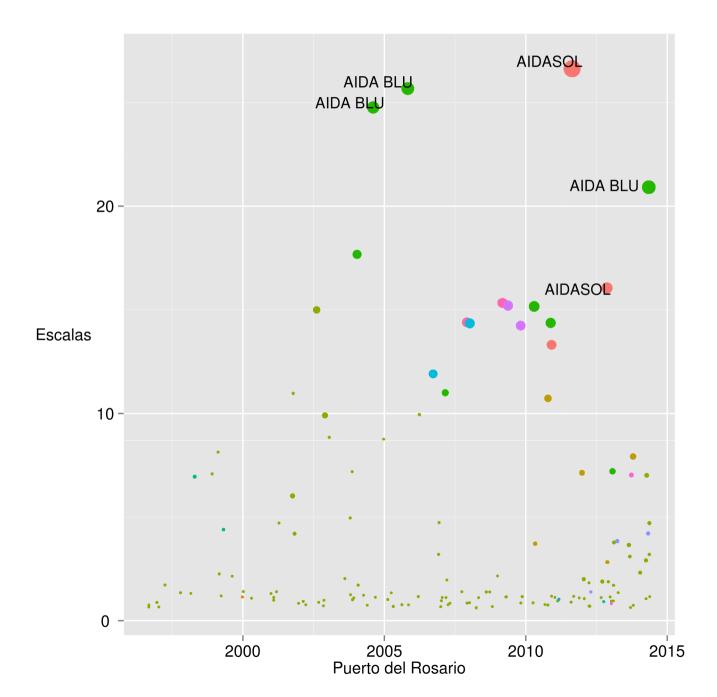




Comienza a verse con claridad el proceso de especialización de los puertos del destino:

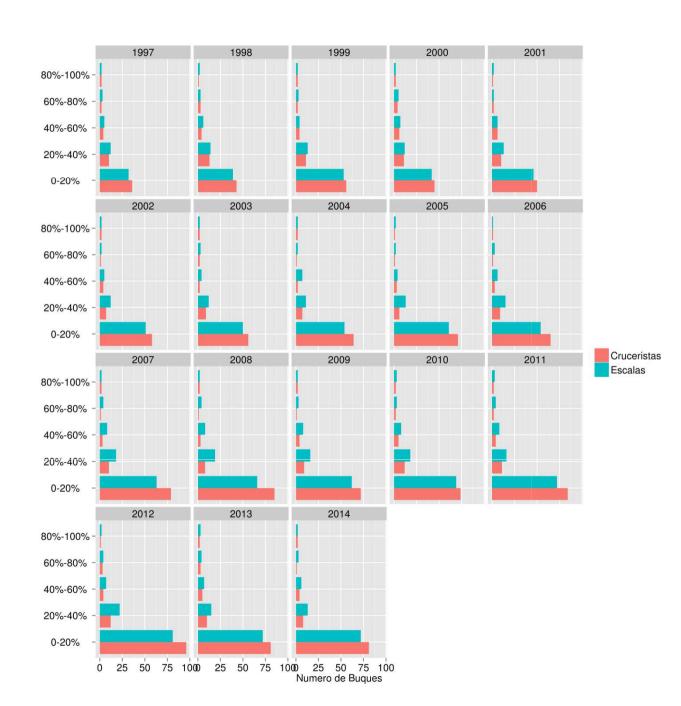
- Puerto Base
- •Puerto Escala





Concentración del tráfico en los buques con Puerto Base en el destino





Evolución de la concentración del tráfico en unos pocos buques, tanto en términos de escalas como de cruceristas

Como ven los operadores el destino de cruceros



Un destino atractivo

- Clima moderado durante el invierno.
- Cercanía a los países de origen.
- Un destino conocido y reconocido en el mercado.
- Estabilidad sociopolítica derivada de su condición de región europea.
- El buque comienza a ser más importante que el destino.

Como ven los operadores el destino de cruceros



- Importante infraestructura turística que sirve de apoyo.
- Infraestructuras portuarias bien valoradas.
- Los clientes evolucionan al incrementarse el tamaño del mercado, el poder adquisitivo medio disminuye. Hay diferencias significativas entre buques. Los cruceros de mayor dimensión no son los de clientes con mayor poder adquisitivo.

Como ven los operadores el destino de cruceros



Unas oportunidades de mejora

- Señalización y tránsito peatonal en las ciudades.
- Mejorar la información turística. Mas ajustada, idiomas, ...
- Se demanda un contacto directo de los agentes con los interlocutores del buque y/o la naviera para dar a conocer los destinos locales y las ofertas comerciales.



Infraestructuras Portuarias

- La solución de duques de alba presenta límites operativos.
- Elevado coste del agua de suministro a buques.



Servicios en Tierra

- Demandas de zonas wifi en el espacio público porque en el crucero la conexión es muy cara.
- La oferta cultural pública tiene días y horarios de apertura que afectan a la demanda de cruceros y turistas que no tienen días de descanso.

Excursiones

• La oferta sigue siendo limitada, pero surgen nuevas iniciativas con la red de queserías, y la propuesta de "Sabores de Fuerteventura".



Áreas y Centros Comerciales

- Iniciativas para informar y atraer a los cruceristas sobre la oferta comercial. Puntualmente se ofrecen actividades de animación.
- Hay una escasa oferta comercial abierta en domingos y festivos.

Servicios de Movilidad

- Presenta una oferta de taxis bastante ordenada y bien coordinada
- Hay una oferta de líneas de transporte regular adecuada para los cruceristas con Corralejo y Caleta de Fuste que son dos visitas demandadas

E

Como ven los operadores el destino de cruceros Fuerteventura

Organismos de Promoción Turística

- Se considera que el interés de los cruceristas se focaliza en Puerto del Rosario (para las compras); Corralejo (por las playas) y Betancuria (dimensión histórico cultural).
- Puerto del Rosario está desarrollando actividades de dinamización en la zona peatonal de la ciudad, con música en directo y mercado. Está prevista la mejora de la señalización. Una de las novedades es una ruta de las esculturas en la ciudad (hay más de 100 esculturas). Próximamente comienza una ruta de los murales. Actividades de dinamización en Carnaval y Navidad.
- Problemas en Fuerteventura con los horarios de apertura en festivos de Centros de Interés y Museos.

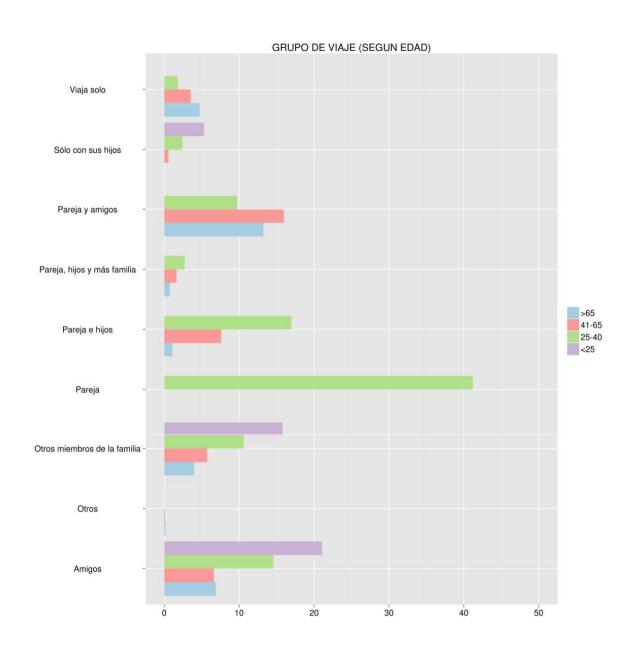


Agentes de Incoming y Organizadores de Excursiones

 Ha sido difícil aprender a trabajar en el nuevo entorno de normas de seguridad, pero poco a poco se encuentran mecanismos para encajar la flexibilidad necesaria: dialogo AP, Consignatario, Incoming

Caracterización del Turista de Cruceros.

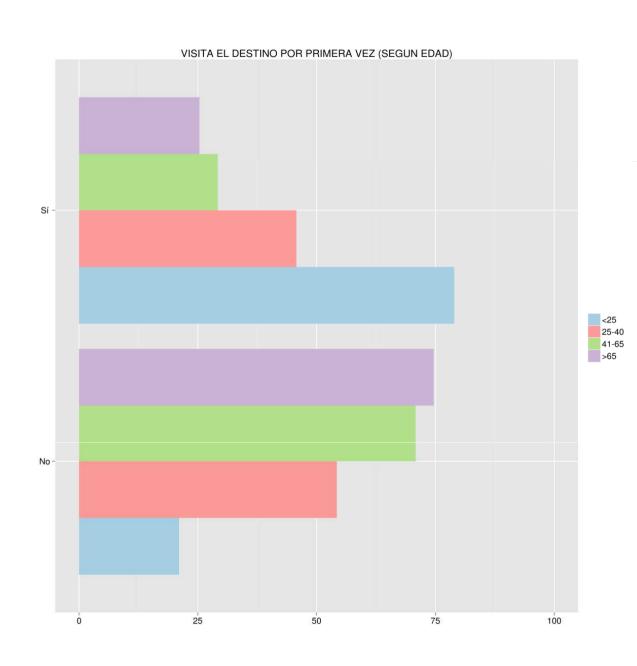




- Parejas
- El 83% de más de 41 años.
- En su mayoría procedentes de Reino Unido y Alemania.
- Repetidor del destino, sobre todo los de mayor edad.

Caracterización del Turista de Cruceros.





Parejas

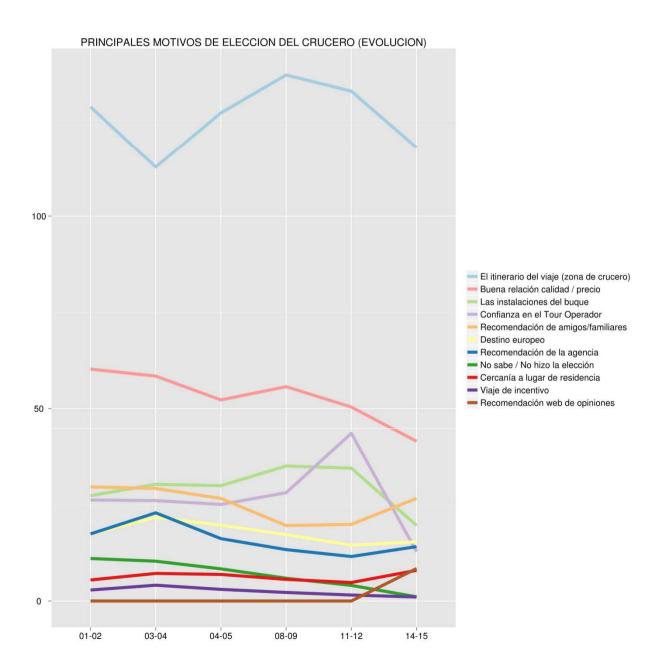
El 83% de más de 41 años.

En su mayoría procedentes de Reino Unido y Alemania.

Repetidor del destino, sobre todo los de mayor edad.

Motivo de Eleccion del Crucero





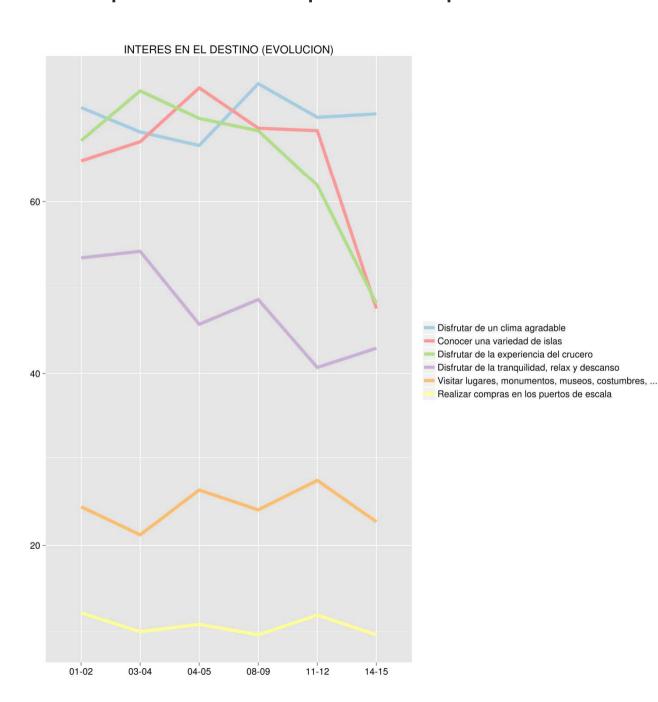
Itinerario de Viaje

Buena relación calidad – precio.

Confianza en el TTOO y la naviera.

Aspectos más Importantes para Decidir el Destino





ores.

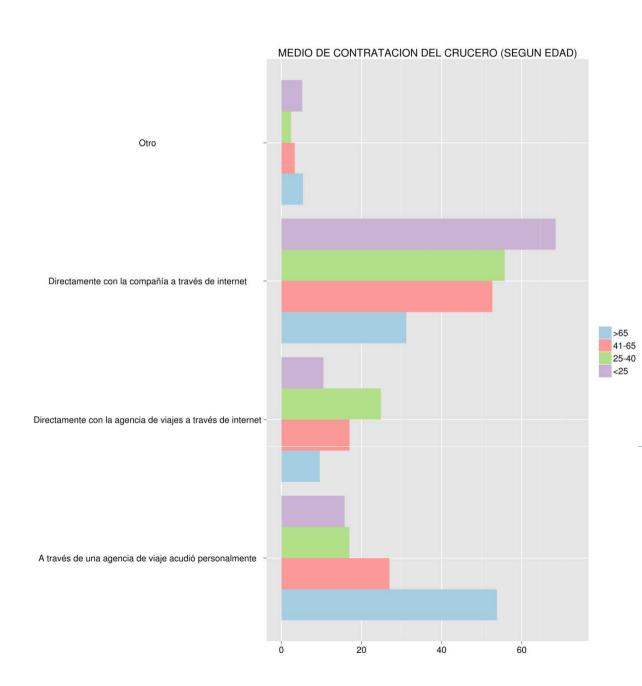
Buen Clima.

Variedad de Islas.

Experiencia del Crucero.

Fuentes de Información y Canal Comercial





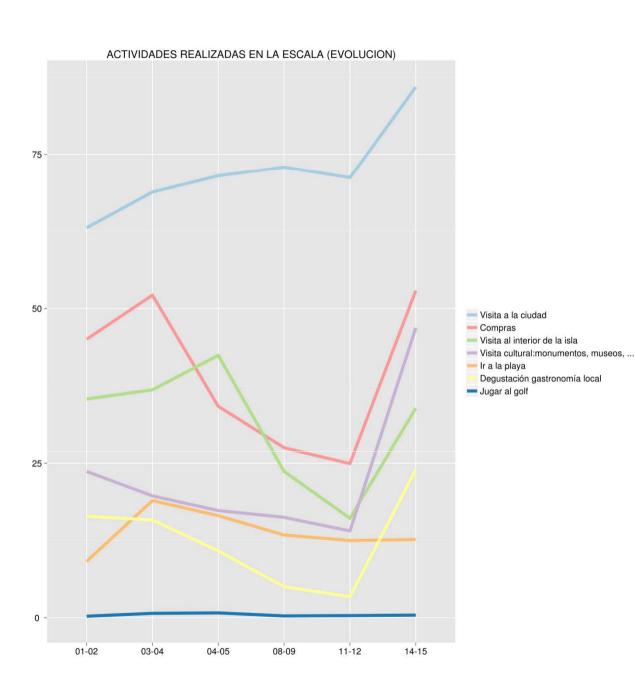
Información por agencias y familiares y amigos.

Contratación por agencias.

Los jóvenes mas Internet.

Actividades Realizadas en la Escala



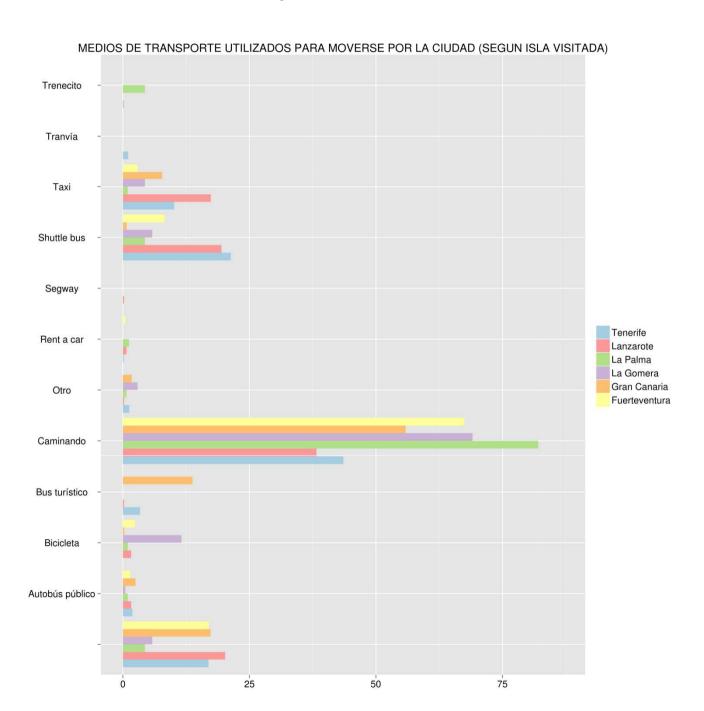


• Ciudad.

- Compras declinando y repunta.
- Visita isla declinando y repunta.

Medios de Transporte Utilizados

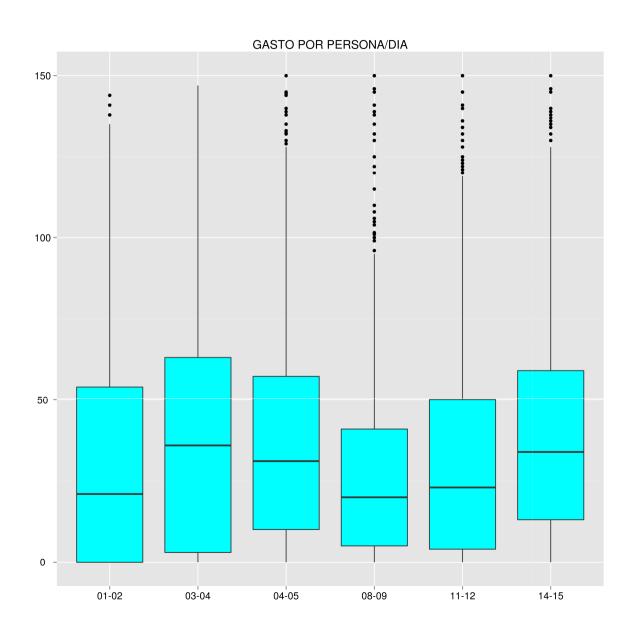




Caminando

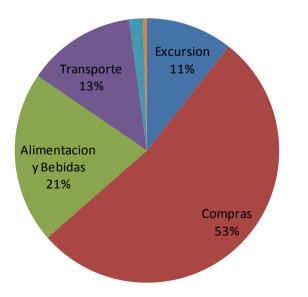
ENCUESTA A CRUCERISTAS Gasto Medio de los cruceristas (43.8 €)





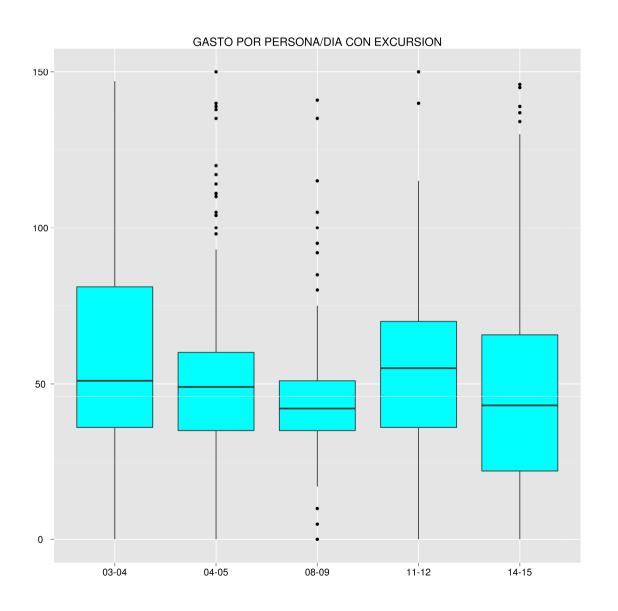
Cata	Gasto
08-09	31,8
11-12	41,6
14-15	43,8



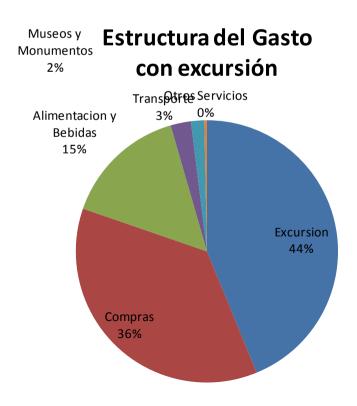


ENCUESTA A CRUCERISTAS Gasto de los cruceristas que contratan excursión (46,4 €)



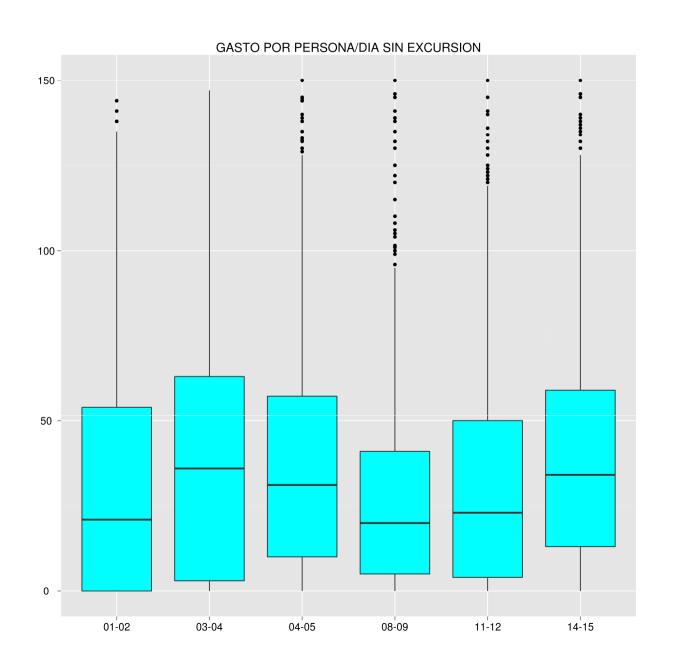


Temporada	Gasto
08-09	45,0
11-12	66,9
14-15	46,4



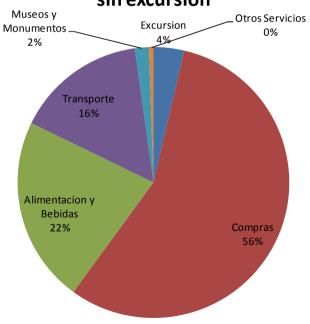
ENCUESTA A CRUCERISTAS Gasto de los cruceristas que no contratan excursión (43.3 €)





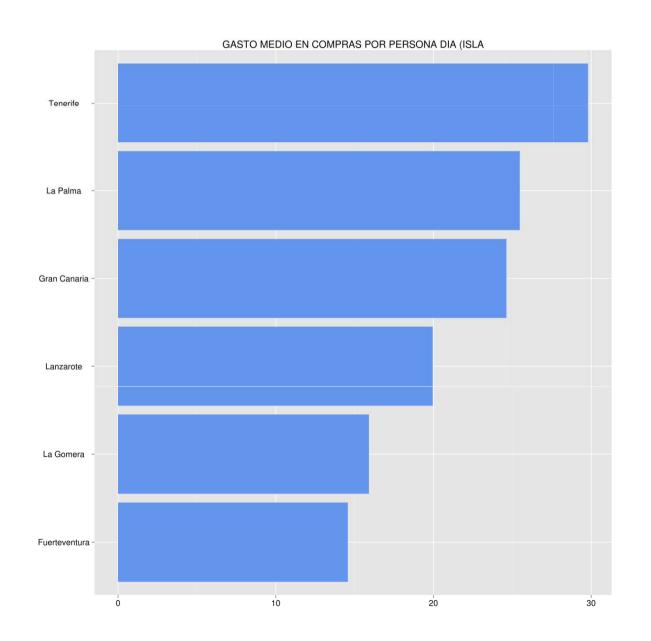
Cata	Gasto
08-09	30,2
11-12	39,5
14-15	43,3

Estructura del Gasto sin excursión



ENCUESTA A CRUCERISTAS Gasto en Compras





Gasto en Compras

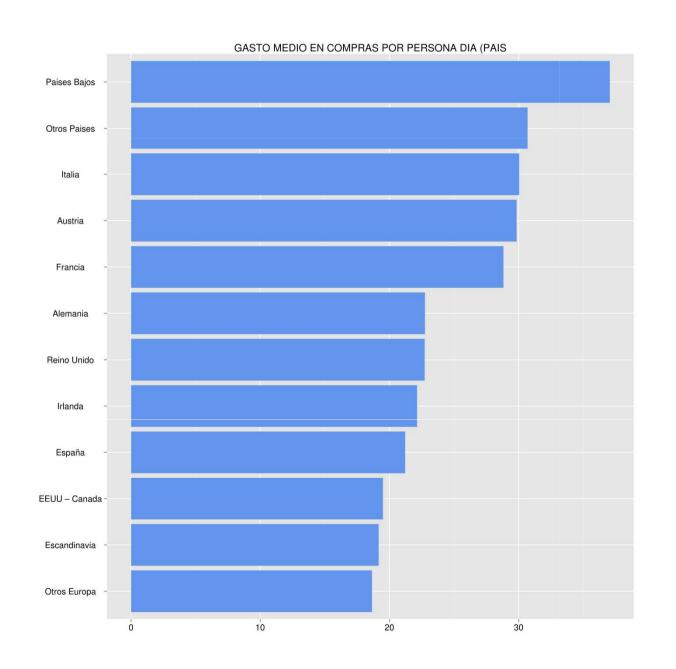
08-09	18,0
11–12	25,3
14-15	23,2

GASTO EN COMPRAS

- •Diferencia clara del Gasto Medio por Isla
- •Los cruceristas más frecuentes, alemanes e ingleses, gastan menos que algunas otras nacionalidades

ENCUESTA A CRUCERISTAS Gasto en Compras





Gasto en Compras

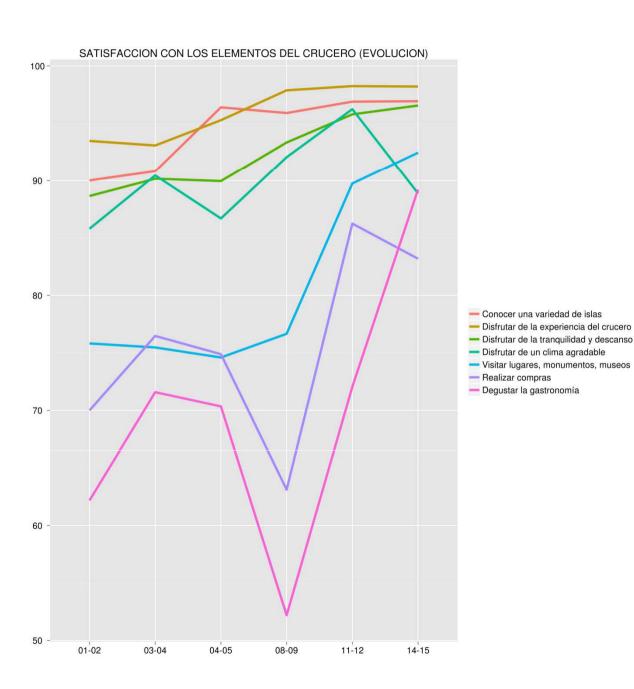
08-09	18,0
11–12	25,3
14-15	23,2

GASTO EN COMPRAS

- •Diferencia clara del Gasto Medio por Isla
- •Los cruceristas más frecuentes, alemanes e ingleses, gastan menos que algunas otras nacionalidades

ENCUESTA A CRUCERISTAS



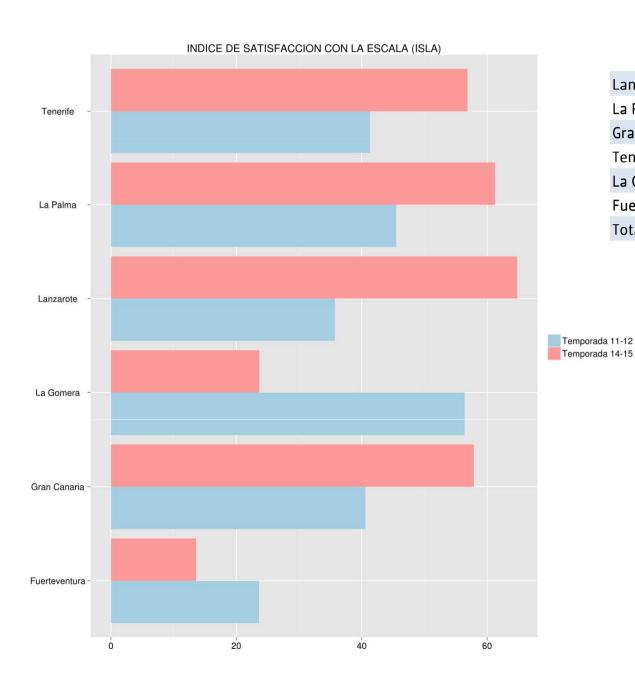


SATISFACCIÓN DE LOS ELEMENTOS DEL CRUCERO

- Se mantienen los niveles de valoración.
- Cae la valoración del clima que ha sido importante en la decisión de hacer este crucero.
- Compras y Gastronomía siguen siendo los elementos menos satisfactorios, aunque han mejorado.

ENCUESTA A CRUCERISTAS Satisfacción con esta escala



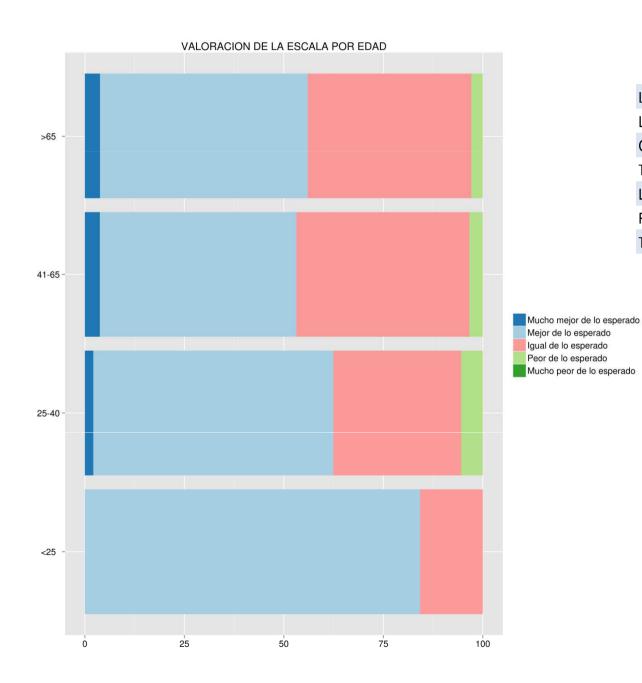


Isla	Indice
Lanzarote	64,8%
La Palma	61,3%
Gran Canaria	57,9%
Tenerife	56,9%
La Gomera	23,7%
Fuerteventura	13,6%
Total	52,1%

- •Evolución favorable del índice en casi todas las islas
- Mejor valoración entre los más jóvenes

ENCUESTA A CRUCERISTAS Satisfacción con esta escala





Isla	Indice
Lanzarote	64,8%
La Palma	61,3%
Gran Canaria	57,9%
Tenerife	56,9%
La Gomera	23,7%
Fuerteventura	13,6%
Total	52,1%

- •Evolución favorable del índice en casi todas las islas
- Mejor valoración entre los más jóvenes

ENCUESTA A CRUCERISTAS Satisfacción con esta escala



agradabletiendas pueblos puertas puertorosario Lo Mejor tranquilidad compras e jandia puerto jardines corralejo

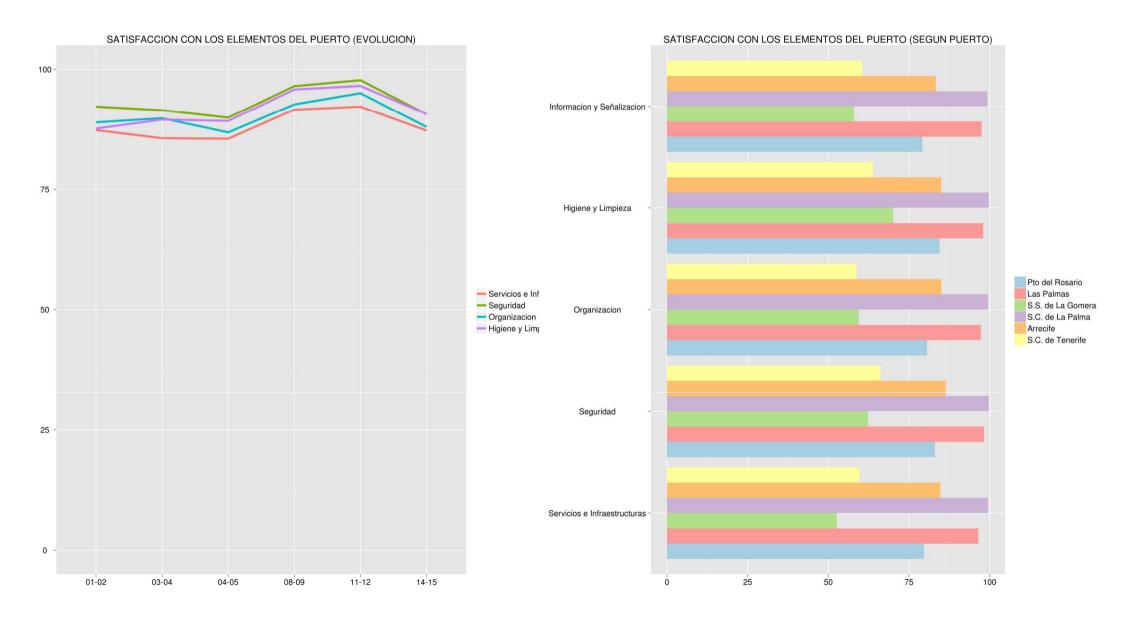
corazones CII





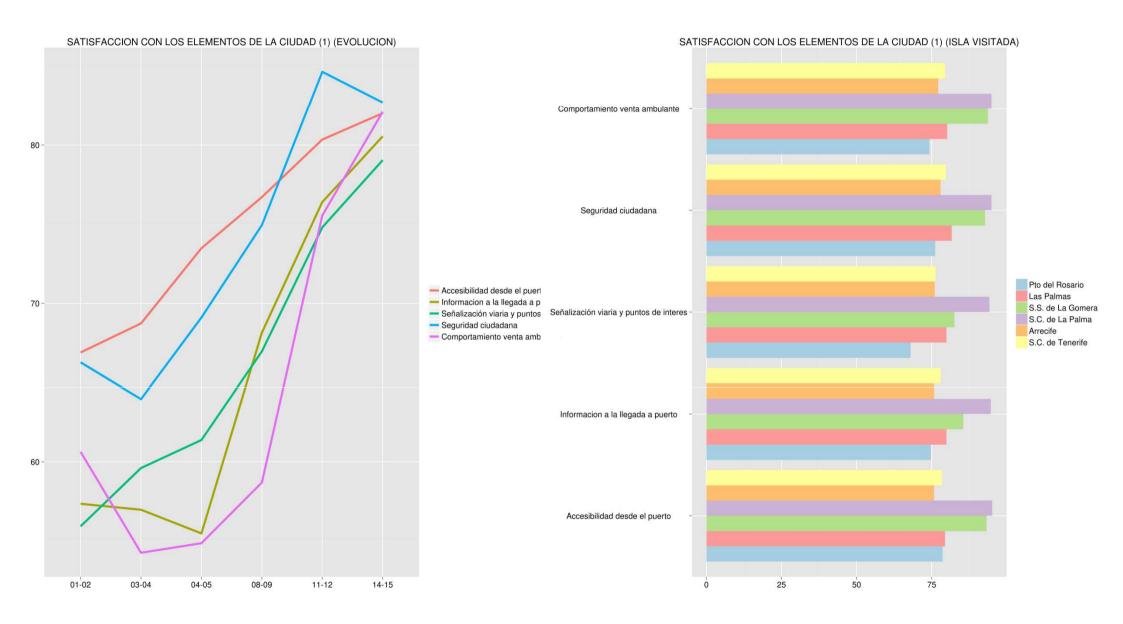
ENCUESTA A CRUCERISTAS Nivel de satisfacción con la zona portuaria





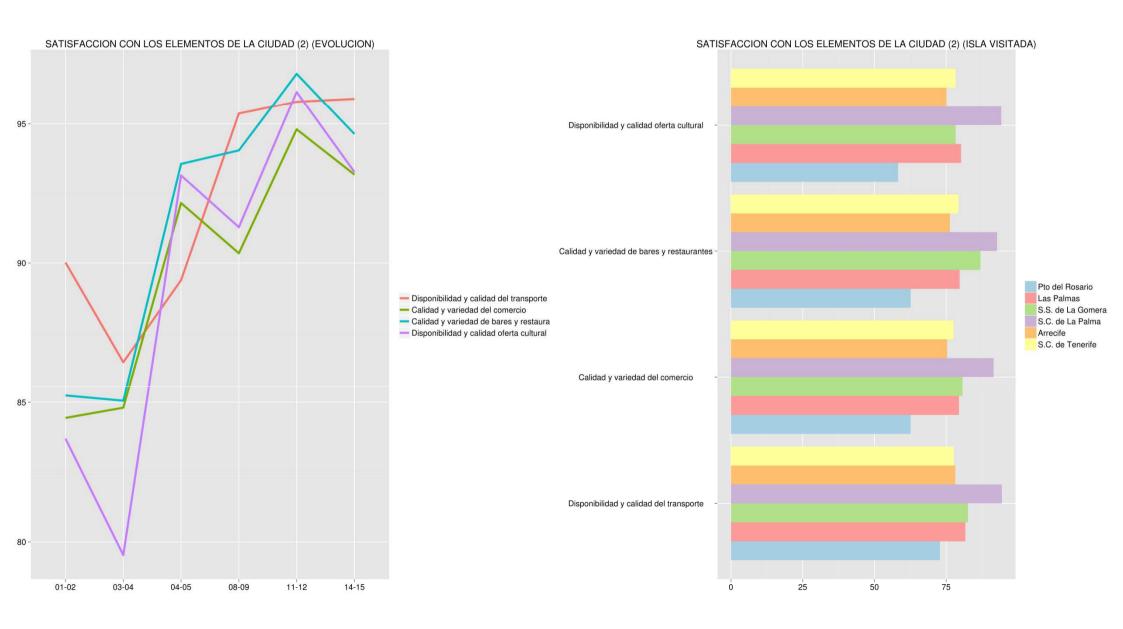
ENCUESTA A CRUCERISTAS Nivel de satisfacción con los elementos de las ciudades (1 de 3)





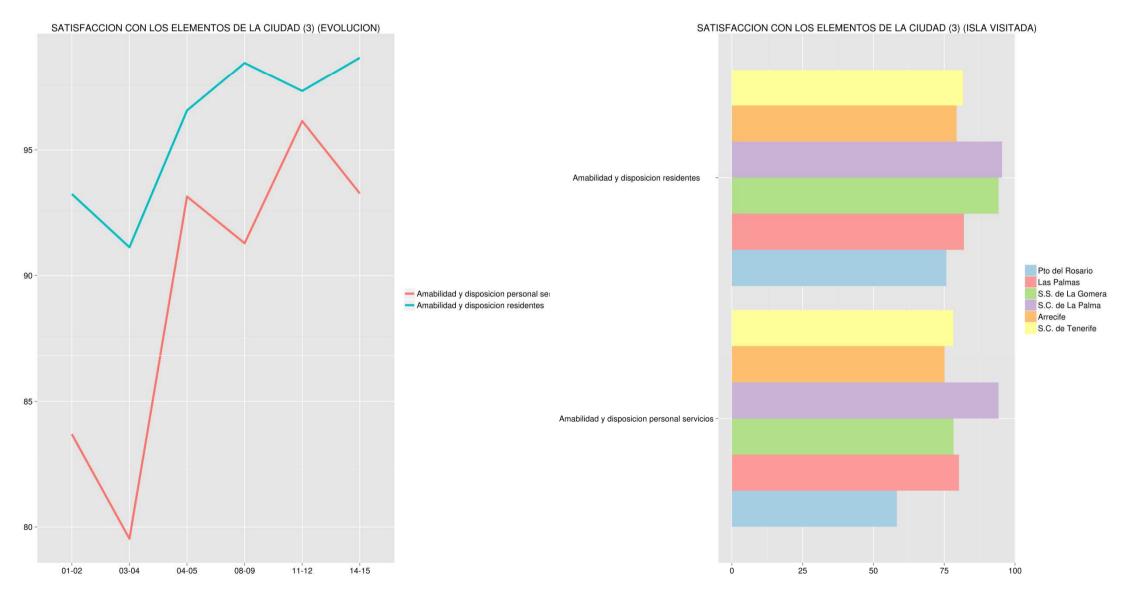
ENCUESTA A CRUCERISTAS Nivel de satisfacción con los elementos de las ciudades (2 de 3)





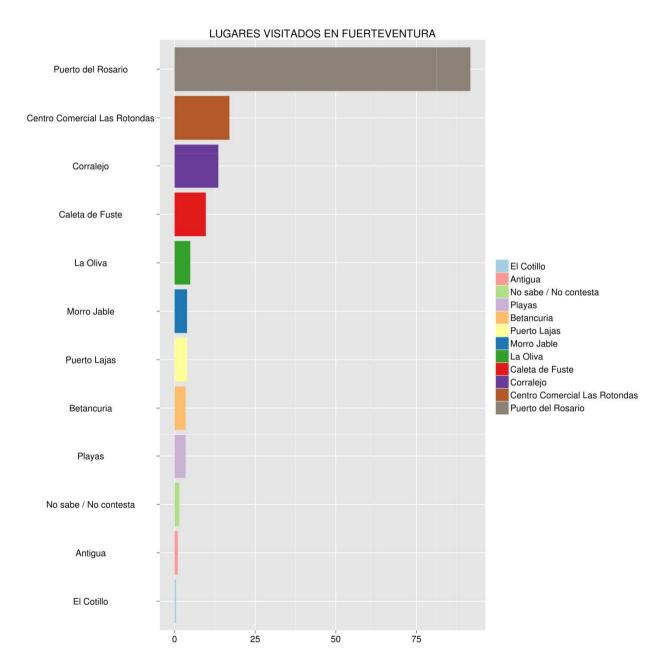
ENCUESTA A CRUCERISTAS Nivel de satisfacción con los elementos de las ciudades (3 de 3)





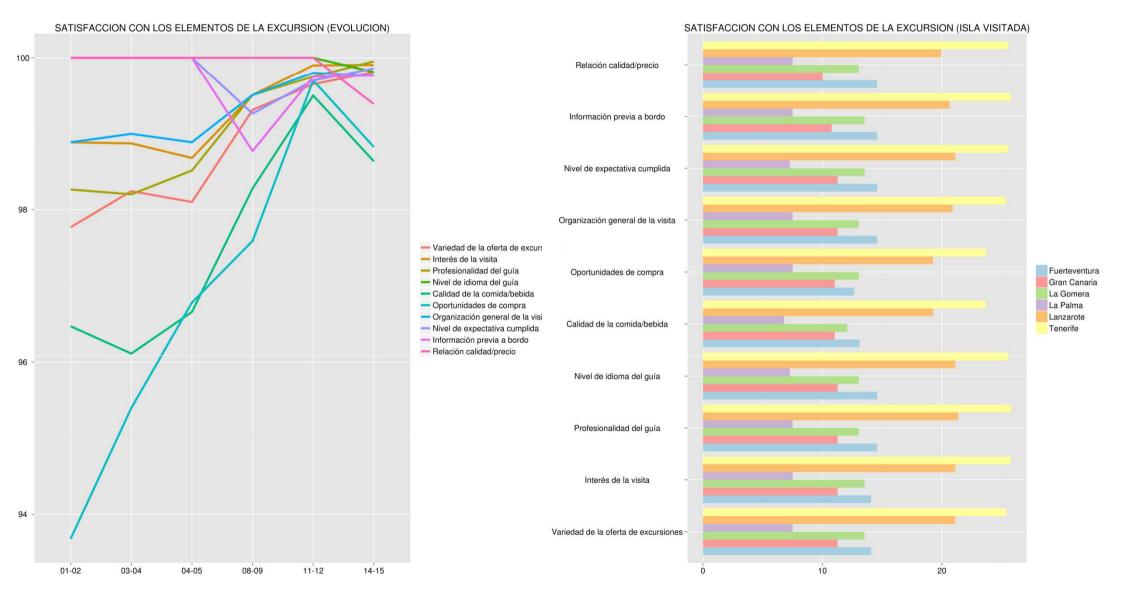
ENCUESTA A CRUCERISTAS Lugares visitados en las excursiones





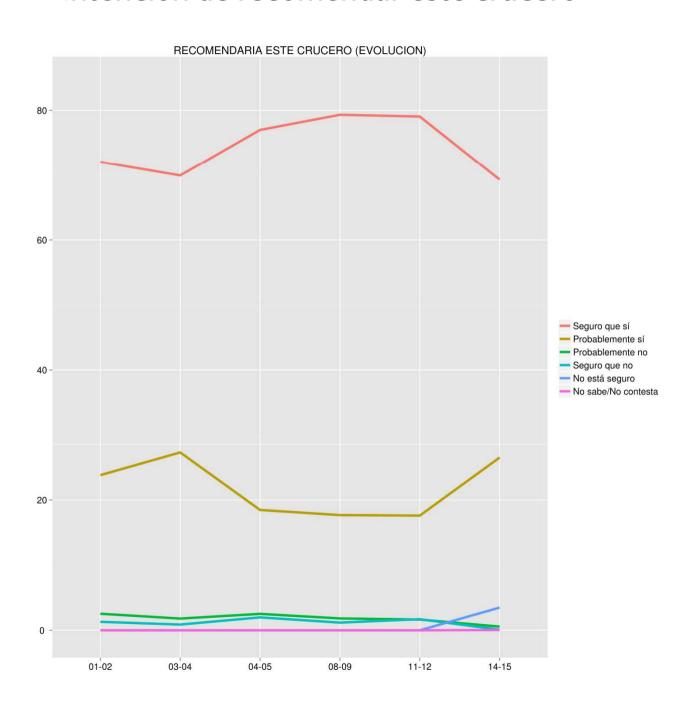
ENCUESTA A CRUCERISTAS Nivel de satisfacción con los elementos de las excursiones





ENCUESTA A CRUCERISTAS Intención de recomendar este crucero

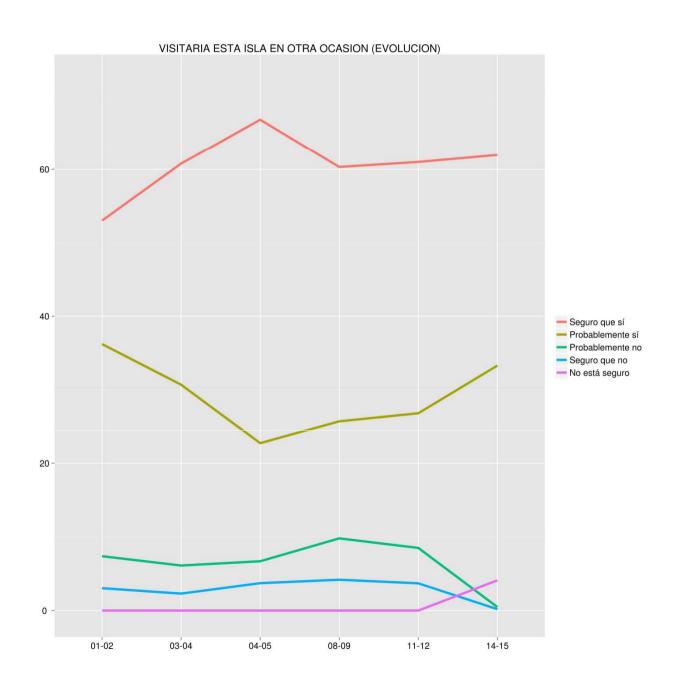




Se mantiene elevada la intención de recomendar este crucero a familiares y amigos

ENCUESTA A CRUCERISTAS Intención de volver a visitar la isla de escala como turista

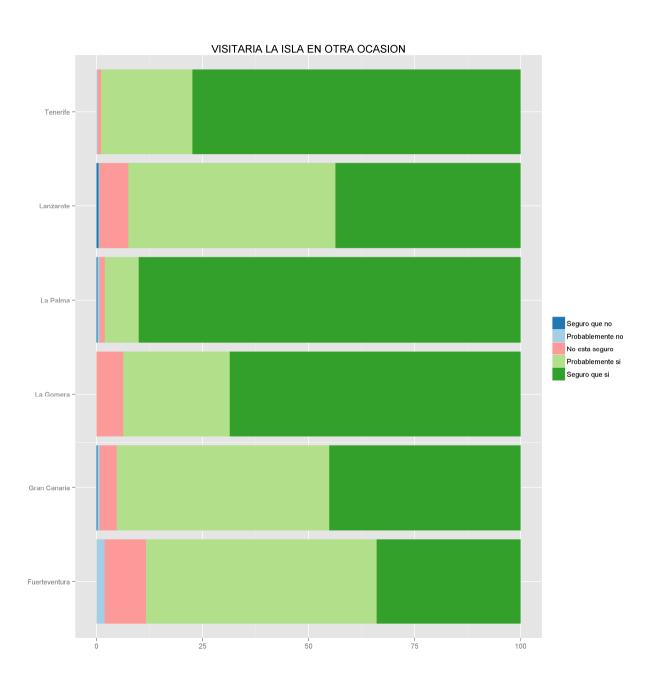




Se mantiene la intención de visitar la isla de escala como turista

ENCUESTA A CRUCERISTAS Intención de volver a visitar la isla de escala como turista





Los cruceristas muestran mayor interés por visitar La Palma, Tenerife y La Gomera como turistas en un futuro.

- El sector de cruceros a nivel global continúa su ritmo de crecimiento recuperado el bache de la crisis económica. Las navieras apuestan por enriquecer sus ofertas y atraer nuevos segmentos de clientes para asegurar ese crecimiento. La apuesta parece ser: "No solo más grande, también mejor y más variado".
- Uno de los "drivers" de este enriquecimiento es el rejuvenecimiento de la clientela, intentando orientar las nuevas ofertas a este número creciente de clientes entre los "millenials".
- Las ofertas se diversifican y se mantiene una fuerte competencia en el sector. La popularización de la actividad, con ofertas muy económicas mantiene una elevada presión sobre precios y márgenes que sufren los operadores de los destinos.
- El mercado europeo tiene todavía un gran recorrido hasta alcanzar la penetración que los cruceros tienen entre la población de Estados Unidos.

- El destino Islas Atlánticas mantiene un crecimiento sostenido con buenas perspectivas para los próximos años: cierra 2014 con más de 1.900.000 cruceristas.
- Especialización de facto en los puertos que hacen de Escala y/o Base. El puerto de Las Palmas se consolida como principal Puerto Base del destino.
- Esta especialización de los puertos tienen implicaciones claras en términos de ingresos y costes, cada modelo tiene renglones económicos y agentes económicos que ganan o pierden en cada modelo.
- La evolución de los puertos es constante, adaptándose al proceso de crecimiento y especialización. Las infraestructuras y servicios portuarios mantienen una elevada valoración por parte de los usuarios.
- Las interfaces puerto ciudad van mejorando paulatinamente, adaptándose a las demandas del visitante.
- Los agentes económicos de las ciudades han captado la oportunidad que para ellos supone la visita de los cruceristas, tratan de entender sus demandas específicas y generan nuevas ofertas y ajustan horarios para dar un mejor servicio y no perder oportunidades

- Se sigue generando una demanda por parte de los agentes económicos y gestores del destino en cada isla y ciudad portuaria para poder mantener un dialogo personalizado con las navieras para ajustar la información y cualidades de su oferta a los informadores de los buques y personal directivo de las navieras.
- Hay un número creciente de repetidores entre los cruceristas que visitan el destino, personas que ya han estado en las islas como turistas. Conocen las islas, son capaces de moverse de modo autónomo y esperan encontrar un destino mejorado, con ofertas nuevas, distintas de las que vieron en sus anteriores visitas.
- Las tecnologías de la información van cobrando peso, especialmente entre los más jóvenes, y lo hacen en todo el ciclo, desde la información previa, al proceso de compra o la información previa a la escala. El grupo de los cruceristas de mayor edad muestra comportamientos muy diferenciados en este ámbito. Los buques de crucero han entendido este mensaje y van adaptándose a gran velocidad.

- Siguen siendo sorprendentes en unas islas turísticas las demandas de servicios básicos en las ciudades y excursiones. Y máxime cuando el colectivo de visitantes está formado sobre todo por personas de cierta edad.
- Se mantienen unos niveles altos de valoración de las ciudades portuarias y los lugares visitados en las islas. Las demandas son cada vez más variadas, y lo serán más con el crecimiento de la base de visitantes. Esto supone generar un vector de ofertas innovadoras y especializadas en las islas y ciudades portuarias.
- El destino sigue manteniendo un nivel de gasto en destino inferior al de otras áreas de crucero. Se ha incrementado el gasto medio ligeramente en relación con la temporada 2011–2012. Lanzarote y Tenerife son las islas con gasto medio más elevado.
- Las valoraciones de los cruceristas en relación a su interés en recomendar este itinerario de crucero entre sus familiares y amigos, y de visitar las islas de escala como turistas siguen siendo muy elevadas.







Estudio del Sector de Cruceros en Canarias

Temporada 2014–2015



Confianza y Colaboración para la *Transformación*

EDE LES

Antonio María Manrique, 4 Planta Baja 35011 Las Palmas de Gran Canaria t, 928 494 100 f, 928 262 500

> Méndez Núñez, 108 38001 Santa Cruz de Tenerife t. 922 281 921 f. 922 281 910